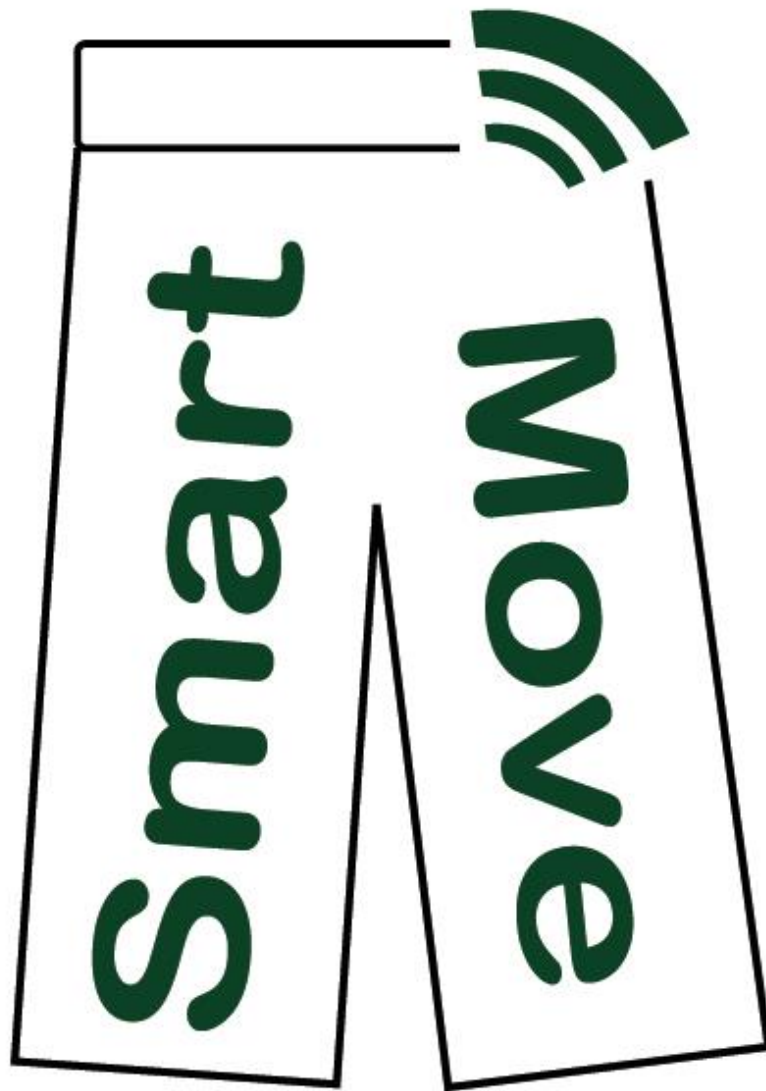


Businessplan

SmartMove – die Hose, die alles kann



Kurzbeschreibung

Meine SmartMove Sporthose hat viele Funktionen. Ob Puls messen, Schritte zählen, Distanz oder aktive Stunden berechnen.

Außerdem erkennt sie deine Knieschmerzen und kann dann daraus schließen woher sie kommen. Mit dieser Funktion kann die Sporthose deine Knieschmerzen durch einfaches Tragen der Hose heilen.

Beschreibung

Die SmartMove Leggings, die es in vielen verschiedenen Farben gibt, sieht wie eine herkömmliche Sporthose aus. Sie hat kleine, von außen nicht sichtbare Sensoren in sich, die alles Mögliche tracken. Sie zählen, wie viele Kalorien du verbrennst, deine Schritte, messen deinen Puls, deine zurückgelegte Distanz und deine aktiven Stunden an einem Tag. Doch als wäre das noch nicht genug, hat die Leggings noch eine weitere Funktion. Sie erkennt deine Knieschmerzen und kann dann daraus schließen, woher sie kommen. Dadurch wirst du deine Schmerzen durch einfaches Tragen der Hose los. Diese Funktion gibt es jedoch nur bei den langen Modellen (SmartMove Pants).

Das klingt alles schön und gut, doch wie funktioniert das eigentlich. Die Sensoren in deine Sporthose sind ähnlich wie in einer Sportuhr. Ein LED-Licht durchleuchtet deine Blutgefäße und kann dadurch die Veränderung des Blutvolumens erkennen und ermittelt daraus die Herzschläge pro Minute=Puls. Die Distanz, Schritte, Kalorien und aktiven Stunden werden ebenfalls gleich wie bei einer herkömmlichen Sportuhr gemessen.

Im Kniebereich ist ebenfalls ein kleiner Sensor eingebaut, der dir genau beschreiben kann, woher deine Schmerzen kommen. Durch den besonderen Stoff und die Naht der Hose, wirkt dies so ähnlich wie eine Kniebandage beziehungsweise ein Kinesiologie Band, welches manche Physiotherapeuten verwenden.

Diese ganzen Informationen kannst du dann in deiner App (SmartMove) nachlesen. Diese ist natürlich kostenlos und einfach zu bedienen. Du musst nur deine Sporthose mit der App synchronisieren und dann werden alle Infos aufgelistet. Falls du während des Sports dein Handy nicht zur Hand hast und trotzdem wissen willst, wie deine Werte gerade sind, ist am Bund der Leggings ein kleiner Bildschirm angebracht, wo die wichtigsten Informationen aufgelistet sind.

Die Leggings ist sowohl zum Laufen als auch zum Krafttraining, Klettern, Wandern und vielem mehr geeignet. Sie ist wasserabweisend und blickdicht, was sehr viele Vorteile mit sich bringt. Man kann sie ganz einfach bei Regen anziehen und wird nicht nass. Außerdem sieht man keine Abdrücke der Unterwäsche durch. Die SmartMove Sporthose gibt es bei uns im Onlineshop zu kaufen oder bei jeder Intersport Filiale in Österreich.

Modelle

Farben: schwarz ■ dunkelbraun ■ dunkelblau ■ dunkelgrün ■

SmartMove Shorts: 70 € - Kurze Hose – Größen: XXS, XS, S, M, L, XL, XXL

SmartMove Pants: 110 € - Lange Hose – Größen: XXS, XS, S, M, L, XL, XXL

Gesellschaftsform

Einzelunternehmen:

Ich hafte unbeschränkt, also auch mit meinem Privatvermögen und leite das Unternehmen alleine. Ich habe zirka 11 Mitarbeiter eingestellt. Die Kapitalaufbringung erfolgt durch mein Privatvermögen, welches aber nicht reichen wird, weshalb ich einen Kredit aufnehmen muss. Diesen möchte ich innerhalb von 2 Jahren abbezahlen, dafür muss ich sehr viel Werbung machen und mein Produkt gut vermarkten.

Mitarbeiter

Ich werde zirka 11 Mitarbeiter einstellen:

- 5 Näher beziehungsweise generell Produzenten
- 2 Verpacker/Lagerer/Lieferanten
- 2 Leute im Marketing
- 1 Person jeweils im Kundenservice und in der Buchhaltung

Vision

- 1 Jahr:** Nach einem Jahr wird noch kein Gewinn mit der Sporthose gemacht, weil meine Marke noch nicht so bekannt ist und ich noch den Kredit abbezahlen muss. Durch viel Werbung hoffe ich aber auf zirka 5.000 Kunden und kann somit schon einen Teil meiner Schulden begleichen.
- 5 Jahre:** Nach fünf Jahren macht mein Unternehmen Gewinn und alle Schulden sind abbezahlt. Die Gesellschaftsform wird nun zu einer Gesellschaft mit beschränkter Haftung verändert, weil so viel Gewinn gemacht wird, dass diese Gesellschaftsform schlauer ist, um weniger Steuern zu zahlen. Durch die viele Werbung, die in den ersten fünf Jahren gemacht wurde, ist mein Unternehmen bekannt geworden und hat sehr viele neue Kunden gewonnen. Es werden ab jetzt regelmäßig neue Kollektionen mit neuen Modellen und Designs produziert.
- 10 Jahre:** Nach zehn Jahren gibt es schon sehr viele verschiedene Kollektionen. SmartMove ist nun weltweit bekannt und wird von jung bis alt gekauft. Am beliebtesten ist die Marke jedoch bei Erwachsenen, weil diese sportlich aktiv sind, jedoch auch mit Schmerzen im Kniebereich zu kämpfen haben. Möglicherweise wird es nun auch andere Sportkleidung wie z. B. T-Shirts geben. Außerdem wird sehr viel Gewinn mit der Sporthose gemacht.

Kosten/Budget

Kosten SmartMove:	Hose:	110 €	Verkauf
	Hose:	30 €	Einkauf & Herstellung
	Deckungsbeitrag:	80 €	

Ausgaben pro Monat:

• Produktionshalle (Miete 150 m ²)	3000 €
• Werbung	400 €
• Versandkosten	100 €
• Versicherung	1000 €
• Mitarbeiter (inkl. MwSt.)	38500 €
• Ich selber	3500 €

Gesamtausgaben/Monat **46 500 €**

$46.500 \text{ €} : 80 \text{ € (Deckungsbeitrag)} = 582 \text{ Hosen/Monat verkaufen}$

$582 : 30 \text{ (Verkaufstage/Monat)} = 20 \text{ Hosen/Tag verkaufen}$

Um Gewinn zu machen und alle meine Mitarbeiter gut bezahlen zu können, muss ich ca. **20 Hosen pro Tag** verkaufen. Im Monat sollen also zirka 582 Hosen verkauft werden und in einem Jahr 6.984 Hosen.

Mein Unternehmen macht laut diesen Berechnungen ca. **768.240 € Umsatz** pro Jahr.

Ich brauche zirka **560.000 € Startkapital**.

$768.240 \text{ €} - 560.000 \text{ €} = 208.240 \text{ € Gewinn}$ im Jahr.

Zeitplan

Die Eröffnung des Unternehmens soll im August 2024 sein. Zirka 6 Monate davor muss ich mich auf die Suche nach einem Lagerraum beziehungsweise Produktionsraum machen, um noch rechtzeitig einen Ort für die Herstellung und Lagerung meiner Produkte zu finden. Ebenfalls muss ich zu dieser Zeit Stoffe und Nähmaschinen bestellen, damit sie rechtzeitig ankommen. Etwa zwei Monate vor der Eröffnung brauche ich Näher und Verpacker, die die Produkte herstellen beziehungsweise verpacken. Sobald mein Unternehmen startet, stelle ich Lieferanten und Lagerer ein, die die Produkte den Kunden liefern beziehungsweise die Produkte an Ort und Stelle bringen. Der erste Gewinn soll nach ca. 2 Jahren da sein.

Marktforschung

Das Produkt ist für Jugendliche und Erwachsene gedacht, denn in dieser Altersgruppe findet man die meisten Sportbegeisterten. Außerdem befinden sich in dieser Zielgruppe auch die meisten Menschen mit Kniebeschwerden (wenn man ältere Menschen nicht miteinberechnet, weil diese meistens keinen Sport mehr machen). Das Design und die Farben der Hose sind schlicht und extra so gewählt, dass wirklich für jeden etwas dabei ist. Die SmartMove Hose gibt es in unserem Onlineshop und bei jeder Intersport Filiale in Österreich. Der Sitz der Firma liegt in St. Johann in Tirol, wo sich auch die Produktionshalle befindet.

Grobkonzept Marketing

Im ersten Jahr wird viel in Werbung investiert, weil wir Kunden auf unser Unternehmen aufmerksam machen möchten, um möglichst schnell Gewinn zu erzielen. Werbung für unser Produkt möchten wir in Intersport Zeitungen und auf Instagram und Tiktok machen. Dort wird unsere Marke einen eigenen Account haben und die Hose wird genau beschrieben und vermarktet. Außerdem möchten wir mit Mundpropaganda punkten und unsere Homepage soll Kunden auch zum Kauf verleiten.